

Votre commerce visible aux côtés des plus grandes marques !



Liste non exhaustive et variable selon la disponibilité des offres de nos partenaires.

La digitalisation  
du Bassin Alésien  
c'est maintenant !



wee accompagne et redonne une vraie place  
aux commerces de proximité  
et aux indépendants de votre ville !

wee sur les ondes :



weePoint Alès ☎: 04 66 85 68 96 ✉: 8 Rue Albert 1er, 30100 Alès  
Suivez les actualités sur Facebook Espace-wee-Point

# Nouveaux Commerçants !

**wee**  
rend  
heureux

## OFFERT

### 1 pack d'affiliation weePartner d'une valeur de 690€\*

La Publicité 100% personnalisable de votre commerce sur l'application weeApp et sur www.wee.com.

Votre espace de gestion personnalisé en ligne.

2 applications mobiles : - pour votre commerce : weePos  
- pour les clients : weeApp

## Pourquoi l'offre wee est faite pour vous

Vos clients achètent sur internet et donc vous perdez du chiffre d'affaires tous les jours!

Bien évidemment vous savez que tous les Alséiens ne connaissent pas forcément vos services et produits.

Vous n'avez peut-être ni l'envie, ni le temps d'être obligé de travailler en plus pour gagner 500€ de revenu supplémentaire par mois, par exemple en devenant relais colis pour survivre.

## wee a la solution!

## Le client cumule des remises en €



\* Une provision pour fond de caisse de 50€ est obligatoire lors de l'activation du commerce.  
Pour plus de détails, voir la Brochure weePartner.

# Profitez des opportunités du commerce numérique !

Vos commissions d'apporteur d'affaires

10% 7% 5% 20%

5 wee

100€

Commerce (local ou en ligne) donne par exemple 10%

- développement des services
- géolocalisation
- publicité
- fidélisation
- fichier client
- outils de communication
- commissions distributeurs

12%

Commission **0,60€**

wee

Frais de service **5€**

Exemple d'un commerçant (local ou en ligne) qui donne **10%** de remise globale (**10€**). Commission variable selon le montant d'achat et % remis par le commerce.

## Ce que WEE vous apporte

Une identification à un réseau de commerçants fédérés autour de milliers de clients locaux (communauté d'achat).

Un moyen de communication 100% personnalisable avec vos offres promotionnelles visibles après chaque achat par le client ou prospect dans n'importe quelle boutique du réseau.

Plusieurs outils de communication traditionnels (PLV) et Géo localisation de votre boutique sur les espaces numériques et mobiles.

Le renforcement de votre image de marque aux cotés de plus de 1200 sites E-Commerce affiliées (Expédia, Cdiscount, Hotels.com, Orange, Europcar, ...).

Un apport de clientèle provenant d'autres commerces affiliés et une fidélisation renforcée puisque vous augmentez le pouvoir d'achat des consommateurs de la communauté wee.

Des commissions d'apporteurs d'achat sur **TOUS** les achats en local et en ligne de vos clients, prospects et amis recommandés.

Des échanges de clientèle entre commerçants, leurs clients deviennent les vôtres et inversement.

Etre associé aux événements locaux où wee est partenaire : festivals, compétitions, foires, salons, ...

## Le client WEE aime

Augmenter son pouvoir d'achat en cumulant du cashback sur ses achats.

Pouvoir transférer son cashback sur son compte bancaire.

Profiter du système universel de cashback sans distinction entre les commerces de proximité et les sites en ligne.

Identifier les services locaux qui offrent une flexibilité maximale d'utilisation avec application mobile, internet ou carte.

Etre récompensé en argent sur ses recommandations du service wee auprès de ses amis.

Un système sans engagement et sans frais d'inscription.

Un Espace wee Point Infos Services à Alès au 8 Rue Albert 1er pour l'accompagner et pour son SAV.



Redonnez du pouvoir d'achat aux consommateurs gratuitement devient possible

## wee la nouvelle liberté d'économiser!